



Sophia Antipolis. RiskAttitude, la start-up qui numérise la gestion des risques, cherche à lever 3 M€

Gaëlle Cloarec

Spécialisée dans la gestion anticipée des risques en entreprise, la société sophilopolitaine RiskAttitude cherche à lever 3 millions d'euros pour se déployer à l'international. « La gestion anticipée du risque est un des facteurs clés de la réussite d'une entreprise, et donc de sa pérennité ». Ainsi parle David Museur. Depuis 2010, le dirigeant-fondateur de RiskAttitude prêche pour l'instauration d'une culture d'entreprise dédiée à la sécurité des personnes et des biens comme pilier essentiel au développement de l'activité. Un véritable challenge dans un pays où le risque est plus souvent associé au terme de défaillance qu'à celui d'opportunité, à la différence des Anglo-Saxons déjà fortement sensibilisés sur le sujet. Mais la donne est en train de changer avec la digitalisation du métier. « A nous de préserver notre longueur d'avance ». Du conseil au logiciel
A l'origine entreprise de conseils, RiskAttitude a basculé dans l'édition de logiciels en intégrant toute son expertise dans une plateforme

baptisée Risk@. Commercialisée en mode SaaS, elle permet d'accéder en temps réel à une cartographie de l'ensemble des risques auxquels une entreprise peut être confrontée, qu'ils soient naturels, industriels, financiers, technologiques, environnementaux...
L'outil comporte également un volet veille qui informe des nouvelles réglementations et mises en conformité nécessaires, un CRM ainsi qu'un module vidéo de visites des entreprises. Une première déclinaison de la plateforme, Risk@broker, lancée en avril 2015 à destination des courtiers d'assurance, compte déjà plus de 2.500 utilisateurs quotidiens. D'autres vont suivre dès cette année pour constituer une gamme étendue qui abordera la question du risque par métier (intérim, transport, industrie, BTP, bureau d'études...). Et David Museur de viser les 600 K€ de chiffre d'affaires à la fin de l'exercice en cours, lui qui en mai dernier revendiquait déjà plus de 300 K€ de facturations.
Lever 3 M€ sur trois ans
« L'objectif est aussi de déployer le

modèle à l'international », reprend le dirigeant qui s'est engagé dans un processus de levée de fonds. « On est sur un projet de 3 M€ sur trois ans avec une vingtaine de recrutements à la clé ». A cet égard, un premier investisseur, Mike M. Hessabi, membre et trésorier du club Sophia Business Angels, vient de rejoindre l'entreprise en tant que Directeur Administratif et Financier. Sa mission : « Développer une mécanique de levée de fonds ». Et permettre à RiskAttitude de décoller, tout en minimisant le risque. Bien entendu.
RiskAttitude
(Sophia Antipolis) Dirigeant : David Museur CA 2015 : 230 K€ 9 personnes Tél. : 06 08 64 65 42 david.museur @riskattitude.net ■

