

## **Dans quelle position êtes-vous le plus confortable ?**



- ❖ **Visites** et **prévention** des risques ;
- ❖ **Cartographie** et **réduction** des risques ;
- ❖ Mise à disposition d'un **réseau d'experts internationaux** ;
- ❖ Estimation des valeurs par expertise agréée ;
- ❖ **Négociation** des clauses des polices d'assurances ;
- ❖ Préparation et **accompagnement** lors des visites des ingénieurs prévention assurance ;
- ❖ Assistance au **suivi de chantier** suite aux préconisations d'assurances ;
- ❖ **Formations** des collaborateurs techniques et commerciales ;
- ❖ Création de **nouveaux produits** d'assurances ;
- ❖ **Prospection** de nouveaux clients.



# FICHE PRODUIT PRESTATION POUR ASSUREURS ET COURTIER

Type de client :

Assureurs , réassureurs ,grossistes pour les visites de risques

Courtiers et (ou) agents d'assurance : assistance technique pour aider à la préparation des dossiers

Outils proposé : Risk@BROKER